

Willst du etwas bewegen? Bist du eine treibende Kraft, die strukturiert ist und gerne im Team arbeitet? Setzt du dich frisch, kompetent und mit viel Leidenschaft für eine Sache ein? Suchst du nicht nur eine neue Aufgabe, sondern möchtest dich in deiner Berufung verwirklichen? Wir müssen uns kennenlernen.

Um unseren hohen Anforderungen und denjenigen unserer Kund_innen gerecht zu werden, suchen wir nach

einem «Lead» Verkaufsinendienst (m/w/d) 100%

Deine Aufgaben:

- Übernahme diverser Rollen/Verantwortlichkeiten im Rahmen unserer agilen Rollenwelt.
- Management-Support und administrativer Dreh & Angelpunkt für die Bereichsleitung Markt.
- Bestellungen erfassen und Abrechnungen durchführen.
- Sales supporten; insb. Offerten und Auftragsbestätigungen erstellen.
- Den monatlichen Rechnungslauf verantworten.
- Telefonische Kontakt mit unseren Kund_innen pflegen.
- E-Mail-Posteingänge betreuen und weitere administrative Tätigkeiten erledigen.

Du:

- verfügst über eine kaufmännische Ausbildung, hast eine weiterführende Schule besucht und bringst mehrjährige Leitungserfahrung im Verkaufsinendienst mit.
- hast bereits einmal ein ERP-System (vorzugsweise «Abacus») eingeführt.
- arbeitest in «Abacus» routiniert und bist dich gewohnt erste Anlaufstelle bei Fragen der Benutzer_innen zu sein.
- bist eine verantwortungsbewusste, flexible Persönlichkeit, die gerne selbständig, exakt und speditiv arbeitet.
- magst den telefonischen Kundenkontakt.
- bist versiert im Umgang mit MS-Office-Produkten und bist eine digitale Arbeitsweise gewohnt.
- verfügst über sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift.
- passt schlicht und einfach in unser Team.

Wir:

- arbeiten in einem herausfordernden und spannenden Umfeld mit Softwarelösungen für die öffentliche Hand.
- geben Freiraum für eigenverantwortliches Handeln und Mitarbeit in einem Team mit flachen Hierarchien.
- bieten einen modernen Arbeitsplatz, flexible Arbeitszeiten und -orte (Homeoffice möglich) und Team-Events mit Herz.

Bist du interessiert? Wir freuen uns auf deine Bewerbung über unser Bewerbungsportal. Besuche uns auf Social Media und Kununu.

Bis bald. Wir freuen uns auf dich!

